

経営に  
集中したい

オレはいつまで営業すればいいんだ…!?

お金かけて  
作ったのに

ホームページに問い合わせがまったく来ない…

採用コストが  
業績圧迫

いい人材が集まらない・残らない…



消費税増税&オリンピック後の市場減少…どんな景気にも左右されない“勝ち組店”を目指す!

効果的な集客ノウハウと  
圧倒的な差別化戦略で  
あなたの会社は「劇的」に変わる!

# 外壁塗装

8.3 東京  
9.13 大阪

## 最新経営セミナー

開催日

東京 2018年8月3日(金) プレマテックス株式会社 本社8階 技術研修室(JR・大井町線・りんかい線 大井町駅 徒歩5分)  
東京都品川区大井4-4-2 オフィスビル大井MAX-1 8F

大阪 2018年9月13日(木) TKPガーデンシティ新大阪 カンファレンスルーム6B (JR・地下鉄御堂筋線新大阪駅 徒歩2分)  
大阪市淀川区宮原4-1-4 KDX新大阪ビル6F

時間

14:00~17:00 (受付開始 13:30~)

●当日受付でお名刺を頂戴しますのでお手数ですがお名刺をご持参ください。

参加費

お一人様 5,400円(税込)

内容

セミナー内容は都合により変更となる場合がございます。



- ▶ 初期費用不要! リスク無しで扱える“差別化塗料”で競合に勝つ!
- ▶ 10年間売上1億円前後の塗装会社が、たった2年で売上3.2億!  
塗装で地域一番店になるための成功ストーリー
- ▶ 月15件以上集客する当たるチラシ&当たるWEB集客の仕組み
- ▶ 新人でも契約率60%を叩き出す差別化営業ノウハウ

主催  
会社

プレマテックス株式会社 [www.prematex.co.jp](http://www.prematex.co.jp)  
建築用高性能無機塗料・特殊塗料の開発・製造メーカー。  
塗装リフォームビジネスの販路開拓・集客サポートや販促  
ツールも手がけている。

ゲスト  
講師

株式会社船井総合研究所 [www.funaisoken.co.jp](http://www.funaisoken.co.jp)  
総勢429人の経営コンサルタントがほぼすべての業種・テ  
マをカバー(クライアント社数6000社強)。数々の塗装リフォー  
ム会社を成功に導く経営コンサルティングのプロ集団。

こんなお悩みをお持ちの  
塗装店様、  
きっとお役に立ちます!  
ぜひご参加ください!

- 下請けから脱却したい
- 競合店に負けないノウハウが欲しい
- 時間や人材不足でなかなか販促に力を入れられない
- ホームページを作ったものの効果がない・運用の仕方がわからない
- 効果の見えないチラシ配布をやめたい
- 地域一番店を目指したい

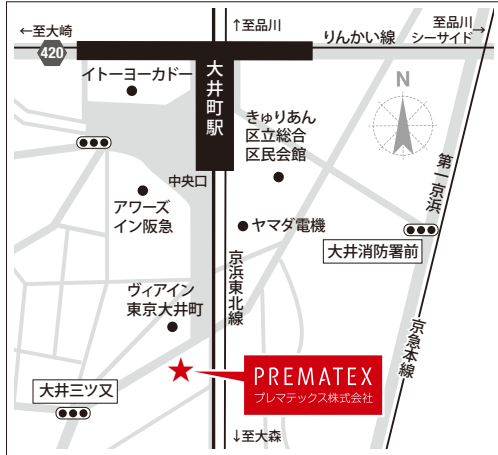
お申込みは  
FAXで  
今すぐ!

# 8.3 fri 東京会場

## プレマテックス株式会社

本社8階 技術研修室

東京都品川区大井4-4-2 オフィスビル大井MAX-1 8F  
TEL 03-5728-9221 / FAX 03-5728-9223



JR・大井町線・りんかい線 大井町駅中央口下車 徒歩5分

# 9.13thu 大阪会場

## TKPガーデンシティ新大阪

カンファレンスルーム6B

大阪市淀川区宮原4-1-4 KDX新大阪ビル6F



JR東海道本線 新大阪駅 北口 徒歩5分  
大阪メトロ御堂筋線 新大阪駅 4番出口 徒歩2分

## 時間

(東京・大阪共に)

14:00~17:00 (受付開始 13:30~)

●当日受付でお名刺を頂戴しますので  
お手数ですがお名刺をご持参ください。

## 参加費

(東京・大阪共に)

お一人様

5,400円(税込)

## ゲスト講師

### 株式会社船井総合研究所

www.funaisoken.co.jp

住宅・不動産コンサルティング/外壁塗装チーム

2020年  
問題

- ・消費税アップ!
- ・オリンピック後の市場減少!
- ・人材不足!

その中でも勝ち残る  
塗装事業戦略

チラシ × ウェブ × 店舗 × 商圈設定

4つの戦略で地域1番シェアをうばえ!!

差別化



### 外壁塗装専門店の戦略立案は

「商圈分析、競合分析、自社分析」

### 塗装事業成功事例

塗装店1社1社ごとの現在の集客状況、営業・契約状況を読み解き、外壁塗装のビジネスモデル(集客~営業・契約)の仕組みを確立させ、競合他社と差別性の高い市場競争に勝てる戦略構築へと導きます。

- ▶防水会社が塗装専門店&WEBを立ち上げて新規顧客月間30件達成!
- ▶月商800万円の塗装会社が塗装専門店をオープンして月間1500万円達成!
- ▶年間塗装受注が10棟だった住宅会社が塗装事業強化をして、年間100棟達成!
- ▶その他、前年対比売上2~3倍の塗装会社を次々輩出!

お申込みは下記ご記入後FAX願います。  
席に限りがございます。お急ぎください!

FAX 03-5728-9223

ご希望の会場にチェックを  
入れてください

8月3日(金) 東京

9月13日(木) 大阪

会社名

ご住所 〒

TEL

FAX

メールアドレス

参加希望者名  
(1社2名様まで)

まずはセミナーの簡単な概要を知りたい方は

TEL. 03-5728-9221 担当:古内

までお気軽にお問い合わせください